به نام خدا

نام و نام خانوادگی: سید مسعود رجائی

تاریخ تولد: 1349

محل تولد: اصفهان

با بیش از 30 سال سابقه در محیط کسب و کار از نوجوانی

با سابقه 18 ساله در خصوص مشاوره و آموزش از سال 1382

دکترای حرفه ای مدیریت کسب و کار (DBA) از دانشگاه تهران

نویسنده کتاب عبور از بحران ورشکستگی

کتاب فوق حاصل تجربیات واقعی در حوزه کسب و کار اینجانب است.

عضویت و فعالیتها :

- **عضو کمیسیون آموزش و توانمند سازی اتاق بازرگانی 4 سال**
- **نایب رییس کمیته کسب و کار شرکت های دانش بنیان 3 سال**
- **عضو کمیته شبکه سازی متخصصین اتاق بازرگانی**
- **عضو شبکه پژوهش و فناوری استان**
- **عضو اتحادیه کانون های تبلیغاتی بیش از 20 سال سابق**
- **دارای مجوز فعالیت از اداره کل فرهنگ و ارشاد اسلامی از سال 1381**

فعالیت مراکز مشاوره و محل ارائه مشاوره:

- **مشاور شهرک علمی تحقیقاتی**
- **مشاور شبکه پژوهش و فن آوری**
- **مشاور کمیسیون آموزش اتاق اصناف**
- **مشاور باشگاه مدیران**

- **مشاور مرکز رشد دانشگاه**
- **مشاوره در مرکز رشد دانشگاه آزاد**
- **مشاوره در مرکز رشد تحقیقات کشاورزی**
- **مشاور مرکز رشد دانشگاه هنر**
- **مشاوره به دعوت صندوق نوآوری و شکوفایی**
- **مشاوره به مرکز رشد و پارک علمی فناوری دانشگاه صنعتی شریف**

مشاور ده ها شرکت خصوصی بزرگ و کوچک در امور مدیریت و سازماندهی ، منابع انسانی، بازاریابی و فروش، تبلیغات و تحقیقات بازار

فعالیت در زمینه تحقیقات بازار در شاخه های مواد غذایی و متریال تاسیسات ساختمان

افتخارات و تقدیر نامه از:

- **شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان**
- **اتاق بازرگانی اصفهان در خصوص همکاری در کمیته کسب و کار دانش بنیان**
- **سپاس نامه ازاتاق اصناف استان اصفهان به منظور مشاوره مفید در کمیسیون آموزش اتاق اصناف**
- **اداره آموزش و پرورش ناحیه 3 اصفهان در خصوص مشاوره و راه یابی**
- **اتاق بازرگانی اصفهان فعالیت در کمیته شبکه سازی متخصصین**
- **اتاق بازرگانی به منظور مشاوره به عموم متقاضیان در باشگاه مدیران و مشاوران اتاق**
- **دانشگاه آزاد نجف آباد – هفتین جشنواره مخترعان و مبتکران و نوآوران**

سمینارها و دوره های آموزشی ارائه شده

- **فروش و اهمیت آن**
- **تکنیک های فروش**
- **استراتژیهای فرئش**
- **مدیریت جامع کسب و کار دانشگاه صنعتی**
- **بازاریابی و روانشناسی فروش**
- **زبان بدن در نمایشگاه ها و مذاکرات موثر**
- **ضرورت نیاز به تحقیقات بازار**
- **موفقیت در کسب و کار – شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان**

- **موفقیت در کسب و کار- دانشگاه اصفهان 3 دوره**
- **مذاکرات B2B دانشگاه صنعتی**
- **چگونگی کسب و کار واحدهای دانش بنیان**
- **چگونگی بازاریابی هنرهای دستی- مرکز رشد دانشگاه هنر 2 دوره**
- **سمینار ورشکستگی و رفع بحران ناشی از آن**
- **مذاکره حضوری و تلفنی**
- **مدرس دوره بازاریابی تلفنی- شرکت بین المللی نمایشگاه های**
- **روشهای قیمت گذاری- مرکز رشد**
- **استراتژیهای بازاریابی**
- **شناخت رفتار مصرف کننده**
- **تبلیغات موثر**
- **برندسازی در 13 گام**
- **تحلیل محیط**
- **منابع انسانی**
- **مذاکرات موثر**
- **زبان بدن در مذاکره**
- **آموزش و دوره های متعدد بازاریابی و فروش و مذاکره در شرکتهای خصوصی**

فعالیت های اصلی شغلی :

مشاور به مدیریت عالی سازمانی شامل: برنامه ریزی ، سازماندهی، منابع انسانی، بازاریابی، فروش، تبلیغات، مدیریت بحران و مشاور کسب و کار

جغرافیای فعالیت:

ارائه مشاوره حضوری، تلفنی و آنلاین به استانهای تهران، اصفهان، هرمزگان، چهارمحال و بختیاری، خراسان جنوبی ، همدان

از حسن توجه شما سپاسگزارم - سید مسعود رجائی